

# Empfehlungs-Marketing

## Wie werden Waren bewegt ?

Einzelhandel ● Direktvertrieb ● Empfehlungs-Marketing



### Vorteile des Empfehlungs-Marketing:

- keine Kosten für Werbung
- Hersteller hat mehr Geld für Forschung und Entwicklung
- höhere Produktqualität
- kein Wareneinkauf und Verkauf, keine Investition, d.h. kein Risiko  
=> nur Eigenbedarf

3

Im **Empfehlungsmarketing** bestellt der Kunde direkt beim Hersteller. Die Person, die ihm die Firma empfohlen hat, erhält die ihr zustehende Provision.

Beim **Einzelhandel** gehen große Anteile des Preises in den **Zwischenhandelsstufen** verloren. Dort verdienen am steigenden Umsatz nur die Firmenleitungen, nicht die Mitarbeiter.

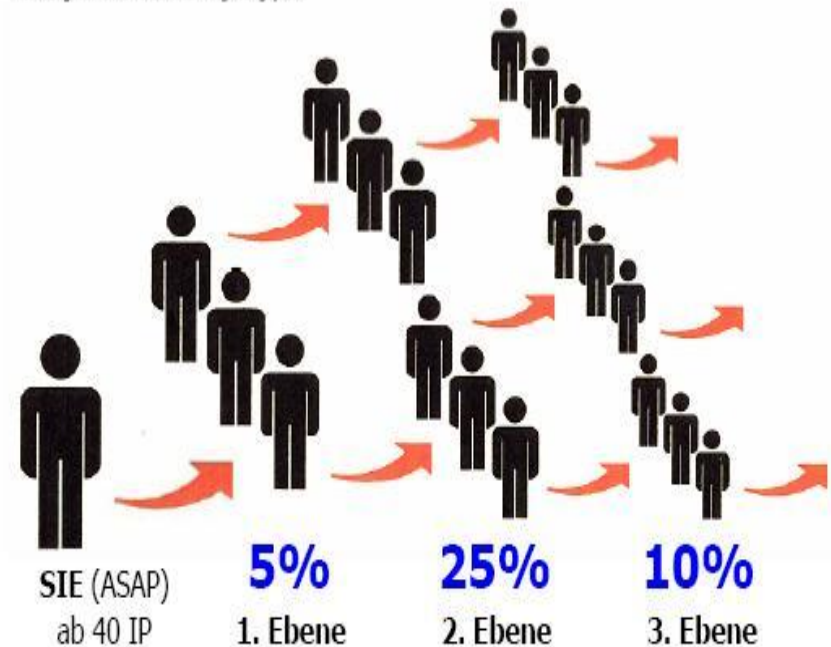
Beim Direktvertrieb kauft ein **Direktkäufer** bei der Firma und versucht, seine Waren selber an den Kunden zu verkaufen. Er muss also Waren vorhalten, werben, vertreiben usw.

Die Grafik stellt dar, dass DU von den Käufen deiner Partner die jeweiligen Prozentsätze erhältst. Zu **DEINEN PARTNERN** zählen auch die **PARTNER DEINER PARTNER** in Ebene 1 und 2 und 3 (und auch in weiteren Ebenen).

Im Beispiel heißt das: DU hast 3 Partner selber geworben, erhältst die Prozente aber von 18 Partnern. Ebenso ergeht es jedem **DEINER** Partner. Jeder verdient danach, wie viele Partner er geworben hat.

## Vergütungsplan \*

\* Auszug aus dem offiziellen Vergütungsplan



Weitere Vergütungsmöglichkeiten: Sonderbonus und Tiefenbonus 7

# Woraus besteht eigentlich meine Tätigkeit? Was hängt damit zusammen?

Anstatt Geld für Großhandel, Zwischenhandel, Einzelhandel auszugeben - normalerweise etwa 60 % oder mehr vom Verkaufspreis -, investiert die Firma diese Summen in ein eigenes Vergütungssystem für die Kunden, die die Produkte weiterempfehlen, weil sie von deren Güte und den guten Verdienstmöglichkeiten überzeugt sind. Es gibt keine bessere Werbung für eine Firma, als wenn die eigenen Kunden sie weiterempfehlen.

*Vergütungssystem*

Du bestellst nur für Deinen eigenen Bedarf Artikel des täglichen Verbrauchs oder hochwertige Kosmetika oder Nahrungsergänzung. Du kannst jederzeit Deine Bestellung durch einen Anruf verändern. Um an dem Vergütungssystem teilzunehmen, muss deine Bestellung 40 IP (ca. 60€) erreichen; ansonsten bist Du unabhängig in der Bestellmenge.

*Empfehlungskauf*

Du gehst dabei kein finanzielles Risiko ein, denn Du kannst jederzeit aufhören. Dafür rufst Du eine kostenlose Telefonnummer an und das war's.

*Kein Finanzrisiko*

Deine Arbeit besteht darin, andere Menschen dafür zu interessieren, dass sie ebenfalls Produkte für den Eigenbedarf bei dieser Firma bestellen. Du verkaufst selber keine Waren. Dein Verdienst liegt in der Vermittlung von Kunden (=Partnern) an die Firma. Nur zwischen der Firma direkt und jedem Einzelnen findet Verkauf statt.

*Kaufempfehlung*

## Duplizieren

Bei Deiner Tätigkeit soll alles in Ruhe und vor allem seriös zugehen. Das Interesse wecken soll so einfach wie möglich sein, damit jeder mitmachen kann, der möchte. Auf keinen Fall solltest Du Interessenten drängeln. Dein eigenes Vorgehen ist Vorbild. Tu nur das, was Du auch für Dich selber angemessen findest. Unterstützung dabei findest Du bei Deinem Sponsor

Derjenige, der Dich interessiert und angeworben hat, wird „Sponsor“ genannt. Entscheidest Du dich, mitzumachen, dann wirst Du ein „Partner“. Gewinnst Du andere zum Mitmachen, dann bist Du deren Sponsor.

*„Sponsor“ und „Partner“*

## Zahlenspiele

DU erhältst von jedem  
 A : 5 %  
 B : 25 %  
 C : 10 % von dem, was er persönlich kauft (vom erreichten IP-Wert).

*Und noch mehr*

Du bekommst automatisch jeden Monat eine Abrechnung zugeschickt, in der Du genau ersehen kannst, wie sich der Überweisungsbetrag auf Deinem Konto zusammensetzt.

*Abrechnung*

Jeder sponsort 1 Person pro Monat:	
1. Monat	1
2. Monat	2
3. Monat	4
4. Monat	8
5. Monat	16
6. Monat	32
7. Monat	64
8. Monat	128
9. Monat	256
10. Monat	512
11. Monat	1024
12. Monat	2048
rechnerisch mögliche Personen	

Jeder sponsort 2 Personen pro Monat:	
1. Monat	1
2. Monat	3
3. Monat	9
4. Monat	27
5. Monat	81
6. Monat	243
7. Monat	727
8. Monat	2187
9. Monat	6561
10. Monat	19683
11. Monat	50.049
12. Monat	177.147
rechnerisch mögliche Personen	

Wenn Du etwas nicht weisst und Fragen hast, dann ist dafür Dein Sponsor da. Er wird Dir antworten und ggf. selber Andere fragen, um Antworten zu bekommen (er selber hat ja auch einen Sponsor). Das gehört später auch zu Deinen Aufgaben. Die „Alten“ helfen den „Neuen“.

*„Alt“ hilft „Neu“*

Natürlich wird die Vermehrung der Partner nicht in dieser Weise stattfinden. Aber es wird deutlich, dass man eine ausreichende Zahl an Partnern gewinnen kann. - Wenn z.B. jeder Umsatz machen würde für 60 € - dann wären das im linken Beispiel 122.800 € Umsatz. Davon überschlägig 5 % ergäbe 6.144 € Vergütung pro Monat. Auch die Hälfte wäre schon mal nicht schlecht.

*Potential*